



Vilja Tavastia

*Kokemuksia ja havaintoja vilja-alan
tuottajaorganisaationa toimimisesta*

*Eeva Pajulahti
Hankintapäällikkö*

Mikä on ViljaTavastia ?



- Perustettu syksyllä 2016. Perustajajäseniä 134
- Toimintamalli osuuskunta
- n. 900 jäsentä, yht. 115000 tuotannossa olevaa peltohehtaaria, kesk 125 ha/tila, 10% puimurikasvien peltopinta-alasta
- Toiminta-alue koko Suomi
- Liikevaihto 10+ milj. välitystuotteineen yli.13 milj.
- Jäsen voi olla kasvinviljelyä harjoittava henkilö, yhtymä tai osakeyhtiö
- ViljaTavastia on Suomen ensimmäinen ja suurin vilja-alan tuottajaorganisaatio v.2023 alkaen
- Osuusmaksu 300€ ja liittymismaksu 100€
- Markkinointimaksu vuosittain 100-300€ käytössä määräaikaisesti 2027 saakka. Jäsenkokous päättää maksun suuruudesta vuosittain.





Mitä Vilja Tavastia tekee?

- Viljan välitys kotimaassa, kaikki kotimaiset toimijat
- Kasvavassa määrin vienti
- Pääyhteistyökumppanit: Yara, IKH, Eurofins, NSL Lab, Neste



Tuottajaorganisaatio

- **Tuottajaorganisaatio** on tuottajien muodostama oikeushenkilö tai selkeästi määritelty osa oikeushenkilöä, joka on tunnustettu virallisesti toimivaltaisen viranomaisen toimesta ja jonka tarkoituksena on jäsentensä tuotannon yhteinen suunnittelu, tuotantokustannusten alentaminen, tuotannon ja markkinoinnin tehostaminen sekä tarjonnan keskittäminen.
- ViljaTavastia on Suomen ensimmäinen ja suurin rekisteröity vilja-alan tuottajaorganisaatio



Tuottajaorganisaatio

- On yksi työväline muiden joukossa
- Ei sellaisenaan ole muuta kun nimi yhteen liittyneelle joukolle. Pohjalle tarvitaan aina olemassa oleva organisaatio, osuuskunta, osakeyhtiö jne.
- Toimiva organisaatio tarvitsee työvoimaa ja pohjan talouden pyörittämiselle -> kuluilta ei voi välttyä
- Tuottajaorganisaatio taas tarvitsee toimiakseen erittäin sitoutunutta jäsenistöä

Hyödyt

- Parempi neuvotteluvoima
 - Suuremmat viljaerät, yhteydet teollisuuden ostajiin
- Taloudelliset hyödyt ja kustannussäästöt
 - Pystymme usein tarjoamaan viljasta vähintään keskimääräistä hintaa
 - Yaran lannoitteet ym. tuotantopanokset
- Markkinointi ja myynti
 - Vienti
- Edunvalvonta
- Yhteisöllisyys ja vertaistuki

Haasteet

- **Jäsenten sitouttaminen**
 - Vain osa jäsenistä myy viljaa
 - Mielletään vain parhaan hinnan kauppapaikaksi
 - Viljakauppa on volyymikauppaa
- **Talous**
 - Viljakaupan katteet ovat matalia
 - Viljan varastointi on kallista viljan hintaan nähden
 - Hinnoittelun riskit
 - Tällä hetkellä ei mahdollista saada rahoitusta EU:n kautta
 - Haastavaa saada minkäänlaista rahoitusta



Vilja Tavastia

Viljelijän asialla

Suomalaisten viljelijöiden omistama

Kiitos!

Yhteydenotot eeva.pajulahti@viljatavastia.fi

Jäsenhakemus www.viljatavastia.fi/jasenhakemus-medlemsansokan/