

VILJELYSOPIMUKSET JA MARKKINARISKIEN HALLINTA

11.2. 2020

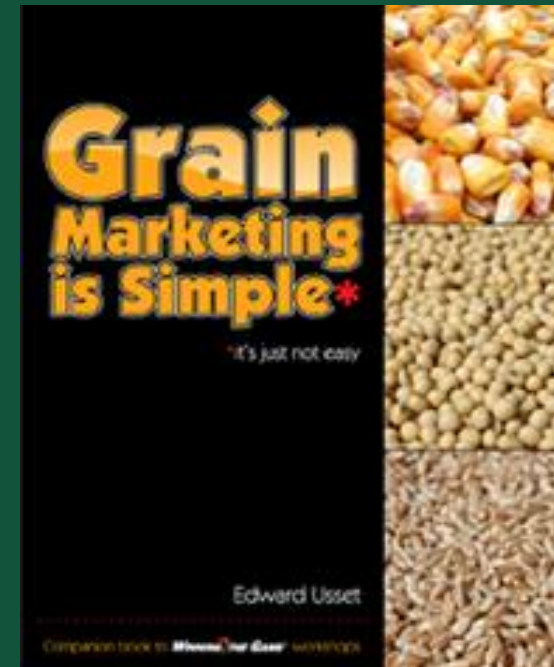
RIKARD KORKMAN, SLC

SLC

TAVALLISIA VIRHEARVIOITA VILJAN MARKKINOINNISSA

1. Haluttomuus hinnoitella vilja ennen sadonkorjuuta
2. "Exit strategy" puuttuu, epäselvää missä tilanteessa myydään
3. Vilja varastoidaan liian kauan
4. Ei ymmäretä pörssihinnan ja paikallisen hinnan kytkentää (basis)

Lähde:



SLC

VILJATASEEN VAIKUTUS HINNANMUODOSTUKSEEN

KOTIMAAN VILJATASEARVIOT						
Kaikki viljat (1 000 tn)	2014/15	2015/16	2016/17	2017/18	2018/19 30.8.2019	2019/20 22.11.2019
Tuotanto	4 057	3 648	3 527	3 390	2 691	3 929
Tuonti	56	33	27	50	68	6
Kotimaan kysyntä	3 142	3 030	2 959	2 991	2 729	2 794
Vienti	1 010	663	780	501	401	793
Kokonaiskysyntä	4 152	3 693	3 739	3 491	3 130	3 587
Varastot 1.7.	1 282	1 283	1 308	1 105	724	1 163
Varaston muutos	37	108	-171	-43	-371	347

Jos tase samalla tasolla kun
2018/19
Kotimainen käyttö
2,8 milj ton (n 70 %)
Vienti+Varaston muutos vientiin
 $0,8+0,35=1,15$ (n 30 %)

ARVIO LUOMUVILJAN TARJONNASTA JA KYSYNNÄSTÄ 2019/2020

(aikaväliltä 1.7.2018 - 30.6.2019), päivitetty 22.11.2019

Yksikkö milj. kg	Vehnä	Ruis	Ohra	Kaura	Yhteensä
Tuotanto 2019	17,0	9,1	17,1	76,5	119,7
Viljelyala (1000 ha)	6,8	4,8	6,9	31,6	50,1
Sato (kg/ha)	2 500	1 900	2 480	2 420	
Tuonti	1			1	2,0
Käyttö elintarvikkeeksi teollisuudessa	4,4	4,9	2,3	38,0	49,6
Käyttö rehuksi	7,5	0,1	10,9	26,5	45,0
Vienti	0,0	0,0	0,0	2,0	2,0

Arvio 2019/2020 perustuu:

- Tuotanto ja maatilavarastot: Luke, Luomusatotilasto 2019, otantatutkimus 22.11.2019
- Luomuviljan vienti ja tuonti, luomuviljan käyttö teollisuudessa, teollisuuden ja kaupan varastot: MMM:n TNS Kantarilla teettämä luomuviljayrityskysely, syksy 2019 ja kevät 2020?
- Huomioitu myös: VYR luomuviljayrityksen asiantuntijanakemykset
- maatilojen rehukäyttö laskennallinen (Luke 3.2019)

Arviota tarkasteltaessa on huomioitava:

- Arvio on tehty jyvänä olevalle luomuviljalle - taulukossa ei ole käsitelty jalosteiden sisältämiä viljamääriä
- Arviossa ei huomioida seosviljaa ja sen tuotantoa
- Arviossa ei ole huomioitu sadon laatua ja sen riittävyyttä täyttää eri käyttötarkoitusten vaatimukset
- Yli-/alijäämä on laskennallinen erotus tarjonnan ja kysynnän välillä
- Osa lähtötiedoista perustuu otantatutkimukseen ja edeltävän kauden tietoihin

Tuotanto + tuonti

=123 kt

Kotimainen käyttö+
vienti=97 kt

Loppuvarasto, (alkuvarasto
ei huomioitu))

=26 kt

Varasto suhteessa
kulutukseen 27 %

SLC

VIENTIARVIOT 2019/20 (VYR, MARKKINATYÖRYHMÄ 22.11.-19)

- Vehnä, 150 kt, tarvitaan **+50 kt** lisävientiä jotta loppuvarastot eivät kasva
- Ruis, 3 kt, tarvitaan **+80 kt**
- Ohra, 250 kt, tarvitaan, **+140 kt**
- Kaura, 390 kt, tarvitaan **+80 kt**

TIEDOSTA VIENNIN MERKITYS KOTIMAISEN KYSYNNÄN RINNALLA

Growing cereals for exports

AHDB Exports generates demand for cereals in overseas markets. Our activity helps prevent oversupply in the domestic market and sustain internal prices for cereals relative to world prices.

The role of AHDB cereal exports



Growing, together

The Agriculture and Horticulture Development Board (AHDB) is a statutory levy board, funded by farmers, growers and others in the supply chain to help the industry succeed in a rapidly changing world. We want to create a world-class food and farming industry, inspired by and competing with the best.

SLC

BASIS

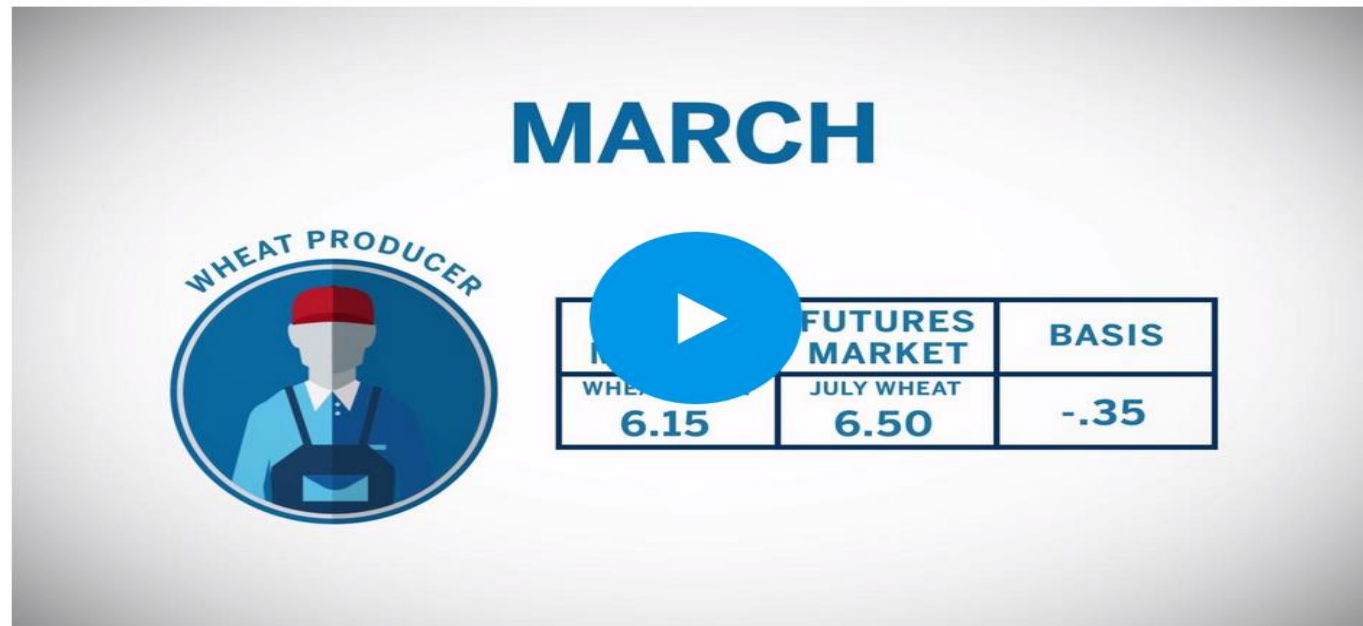
Paikallinen hinta	Pörssihinta	Basis
160 €/t	193 €/t	-33 €/t

INTRODUCTION TO GRAINS AND OILSEEDS

Learn about Basis: Grains

Also available in:

English | 简体中文 | 한국어 | Português | Español | עברית



Mitkä tekijät vaikuttaa?

- kuljetuskustannukset
- varastointimahdollisuudet
- laatu

-tarjonta ja kysyntä

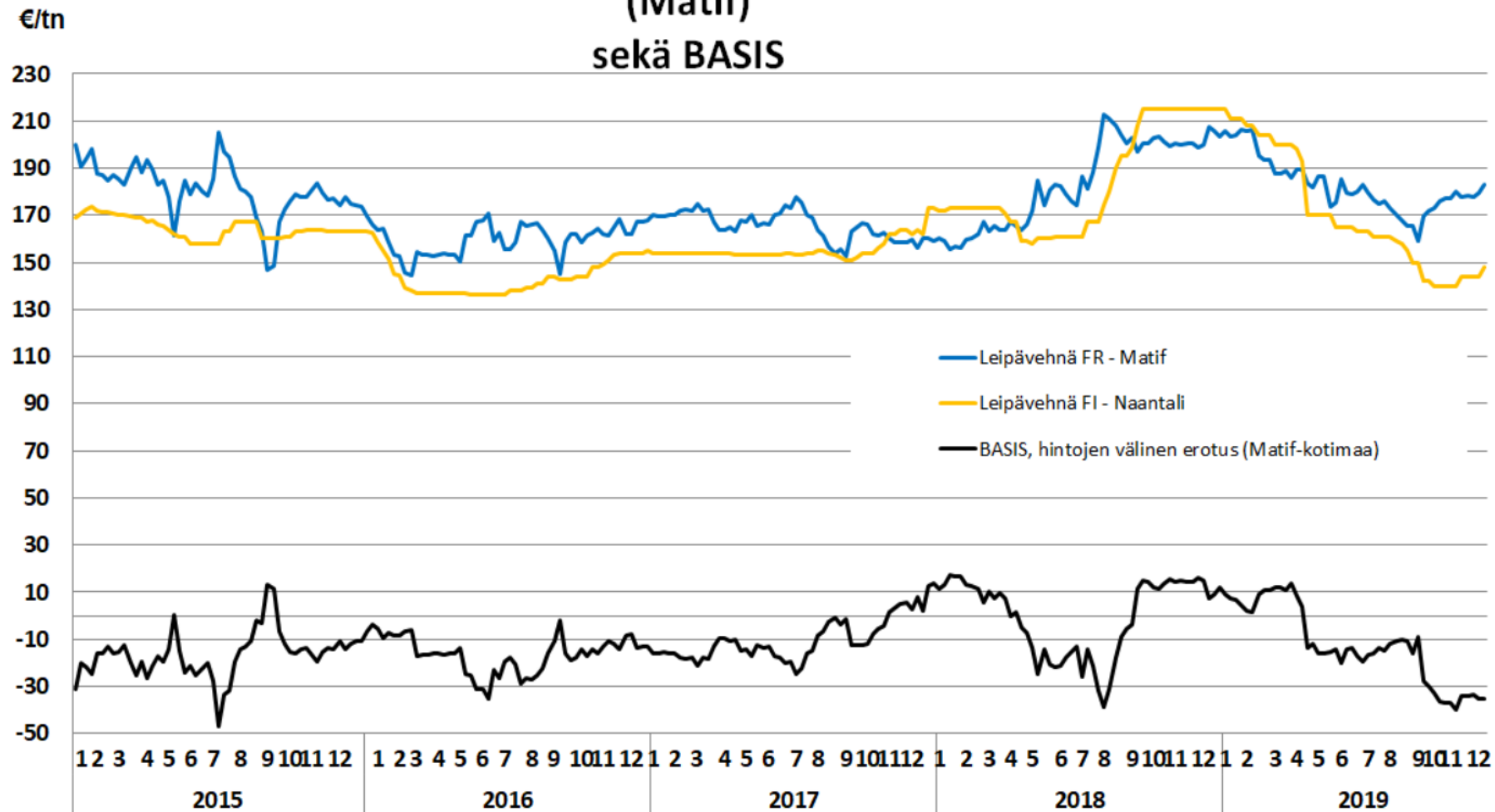
Miksi se on tärkeää?

- kuvaava markkinoiden kysyntää, onko kotimainen hinta vahva tai heikko suhteessa pörssihintaan
- jos ero kasvaa liian suureksi avaa esim. vientimahdollisuuksia
- Tärkeää ymmärtää jos käyttää viljafutuureja hinnansuojaukseen

SLC

Lähde: <https://www.cmegroup.com/education/courses/introduction-to-grains-and-oilseeds/learn-about-basis-grains.html>

Leipävehnän hintanoteeraus Naantalissa ja NYSE Euronextissä (Matif) sekä BASIS



Lähde: Luke ja IGC, päivitetty 12.12.2019

SLC

ESIMERKKI 1: RANSKAN VEHNÄMARKKINA

Arthur Poitier/Agritel/21.1.-20

- Hyvä vientikysyntä ja –tahti Marokkoon, Egyptiin ja Algeriaan on pitänyt hyvää hintakehitystä yllä. Ranskalainen vehnä on ollut kilpailukykyinen suhteessa Venäjään koska siellä kotimainen kysyntä on vahvistunut. Tämä on nostanut Pariisin hinta lähemmäs 200 €/t, mutta luultavasti raja tulee nyt vastaan.
- Kaikki riippuu kuitenkin siitä miten Venäjän kasvustot talvehtivat. 10 % 2020/21 sadosta on myyty ja nyt seurataan tilannetta. Länsieuroopassa – 8 % syysvehnäaloissa, joten kevätiljoja tulee lisää (ohraa?)
- Hyvä basis viennistä johtuen, normaali -20 €/t , nyt -15 €/t (181 €/t). 90 % 2019 sadosta myyty, 10 % tulevasta 2020.

SLC

SOPIMUSMALLIT TULEVALLE SATOKAUDELLE-PIKAKYSELY

TEOLLISUUDELLE JA VILJANOSTAJILLE 5.2.-20 , 7/10 VASTASI

Yleisesti ainoastaan noin 10 % sopimuksia ennen satoa, esim Ranskassa yleensä 20-40 %

- Vientisopimukset, 1/7
- Futuurisopimukset, 0/7
- Termiinisopimukset, kiinteähintainen sopimus 7/7

-hinnankiinnitys myös osissa 1/7

- Basissopimus, hinta kiinnitetty pörssihintaan 2/7

-viljelijä päättää koska hinta lukitaan? Historiallinen basis olisi hyvä tietää.

- Yli yhden satokauden sopimukset 1/7
- Takuuhinta 1/7
- Hintaputkisopimus 1/7

- Muuta

Varastointisopimukset

Sopimuslisät (lajike, lajikepuhdas)

SLC

SOPIMUSTOIMINTA AUTTAA HALLITSEMAAN MARKKINARISKIÄ JA TASAPAINOTTAA MARKKINOITA PAREMMIN VASTAAMAAN KYSYNTÄÄ JA VAIKUTTAA POSITIIVISESTI HINNANMUODOSTUKSEEN

Pullonkaulat

- Epävarmuus määrästä ja laadusta ennen satoa
 - Epätietoisuus sopimusten sitovuudesta force majeure tilanteessa (sato epäonnistuu)
 - Hinnoittelu mekanismien ja sopimusten kehittäminen niin että kannustavat sopimuksen tekoon, esim.sopimuslisät
 - Muita tekijöitä?
- > Kartoita sopimusvaihtoehtot, varmista että ymmärrät sopimusehdot,käydään aktiivista keskustelua miten sopimusmalleja voidaan kehittää

TOIVELISTA VILJELIJÄN ACTION POINTIT

- 1/3 vientisopimukseen
- 1/3 kotimaisiin sopimukseen ennen satoa
- 1/3 kotimaisiin sopimukseen sadon jälkeen

TOIVELISTA

KOKO KETJUN ACTION POINTIT

- VYR:in kautta markkinainformaatio yhä avoimemmaksi ja läpinäkyväksi. VYR tekee erinomaista työtä jo tänään (esim viljatasearviot) mutta aina voi parantaa 😊
- Taulukko johonka kerätään kaikkien toimijoiden sopimusehdot. Sopimuksen edut markkinoidaan paremmin viljelijöille. Viljatori aktiivisen käyttöön
- Eri toimijoiden laatuhinnoittelu vertailuun, ei vain perushinta
- Viljan viennin edistäminen, vientilaadut, Farmers Grain Export (FGE) –hanke tehnyt hyvää työtä 2018-18, toivotaan että saa jatkoa. Vientitoimijoiden yhteistyön parantaminen
- Historiallinen basis seurantaan ,se auttaa ymmärtämään mm miten tarjonta ja kysyntä vaikuttaa hinnanmuodostukseen
- Säännölliset briefit toimittajille viljamarkkinoiden kehityksestä, enemmän julkisuutta ja analyysia esim viljatasearvioista
- Sopimuslisät kannustavaksi



KIITOS!

rikard.korkman@slc.fi
tel. 040 518 9297

SLC
#bondenbehövs